

**ΠΡΟΣΟΧΗ! ΟΙ ΠΑΡΟΥΣΕΣ ΙΔΙΩΤΙΚΕΣ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ ΔΕΝ
ΕΧΟΥΝ ΟΥΔΕΜΙΑ ΣΧΕΣΗ ΜΕ ΔΗΜΟΣΙΑ ΕΓΓΡΑΦΗ ΣΤΟ
Χ.Α./Χ.Α.Κ. Η ΑΛΛΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ.**

ΑΠΕΥΘΥΝΟΝΤΑΙ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΑ ΣΤΑ ΜΕΛΗ ΤΟΥ CLUB ΕΠΕΝΔΥΤΩΝ ΤΟΥ MONEY SHOW, **MONEYLAB**

ORGANOTECNICA LLC 2021-2030 ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΗ ΠΡΟΤΑΣΗ ΓΙΑ ΤΟ DISRUPTION & FUTURISM SHOW:

**NEW YORK-TORONTO-SYDNEY-ZURICH-HONG KONG.
ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΣΤΗΝ ORGANOTECNICA LLC 25% \$500.000**

Με την συνεργασία διμερών επιμελητηρίων προβάλλουμε με στοχευμένες δράσεις επικοινωνίας “**Global Disruptors-Futurists**”. Εστιάζουμε στην μετα-προβολή όσων κέρδισαν βραβεία σε διοργανώσεις του FORBES, MIT TECHNOLOGY REVIEW, FORTUNE και λοιπών φορέων διεθνούς κύρους. Σημερινή αρχική συνολική αποτίμηση του 10% τα \$150.000.

ΤΡΟΠΟΙ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ ΚΑΙ ΑΝΤΙΣΤΟΙΧΟ ΚΟΣΤΟΣ ΜΕΡΙΔΙΩΝ

Επιλέγουμε ως εταιρικό τύπο την LLC γιατί μας ενδιαφέρει ένας περιορισμένος και επιλεγμένος αριθμός συμμετόχων εταιρών με μίνιμουμ οικονομική συνεισφορά τα 20,000 ευρώ για το 1%.

Αξιοποιούμε και την λογική των νομικών τύπων των εταιρειών που λαμβάνουν υπ όψη τον χρόνο εισροής των κεφαλαίων. Είναι λογικό αυτοί που σήμερα συμμετεχουν να έχουν ιστορικό δικαίωμα προνομιακής συμμετοχής. Δίνουμε δυνατότητα 5ετούς ή 10ετούς ισόποσης πληρωμής ώστε η ετήσια έκθεση σε επενδυτικό ρίσκο να μην υπερβαίνει τα 5,000 ή 3,000 ευρώ αντίστοιχα γιατί η τιμή των 20,000 μετατρέπεται σε 25,000 για πενταετή και 30,000 για δεκαετή εξόφληση.

Στα μερίδια που διαθέτουμε θα συνυπολογιστεί η υπεραξία που θα έχει ως περιεχόμενο:

αφ ενός την χωρίς αμοιβή ισόβια εργασία του ιδρυτού και Ηλία Φαραγγιτάκη με σύνολο έως 6 ανθρωπομηνών ανα έτος, καλύπτονται όμως τα αιτιολογημένα και προεγκεκριμένα από το Δ.Σ. έξοδα κίνησης του, και

αφ ετέρου την μεταφορά της υπερτριαντακονταετούς τεχνογνωσίας του **Money Show**.
δέσμευση αυτή θεωρούν τα συμβαλλόμενα μέρη ότι αιτιολογεί το 100% υπεραξίας.

Η

ΕΠΙ ΤΟΥ ΠΡΑΚΤΕΟΥ ΓΙΑ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ ΜΕ ΠΟΣΟΣΤΟ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ 1%:

Ο τρόπος που αξιοποιούμε τον χρόνο εισδοχής κεφαλαίων σήμερα προβλέπει:

- α) Για πληρωμή μετρητοίς σήμερα η τιμή του 1% της εταιρείας τα 20,000 ευρώ**
- β) Πληρωμή η τιμή του 1% με 5 ισόποσες ετήσιες δόσεις των 5,000 σύνολο 25,000 ευρώ**
- γ) Πληρωμή η τιμή του 1% με 10 ισόποσες ετήσιες δόσεις των 3.000 σύνολο 30,000 ευρώ.**

ΓΙΑ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΕΣ ΠΟΥ ΘΑ ΣΥΝΕΙΣΦΕΡΟΥΝ ΜΕ ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΑΝΩ ΤΩΝ 150,000 ΕΥΡΩ ΚΑΙ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗΣ ΥΦΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑ ΔΙΔΕΤΑΙ Η ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΑ ΓΙΑ ΑΓΟΡΑ ΠΟΣΟΣΤΩΝ ΣΕ ΜΕΜΟΝΩΜΕΝΕΣ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΔΙΟΡΓΑΝΩΣΕΙΣ ΜΑΣ ΑΝ ΤΟ ΑΘΡΟΙΣΜΑ ΤΗΣ ΠΡΟΣΦΟΡΑΣ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΗΣ ΕΡΓΑΣΙΑΣ ΣΥΝ ΤΟ ΠΡΟΣΦΕΡΟΜΕΝΟ ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΥΠΕΡΒΑΙΝΟΥΝ ΤΑ 300,000 ΕΚ ΤΩΝ ΟΠΟΙΩΝ 150,000 ΣΕ ΚΕΦΑΛΑΙΟ

Με την υπογραφή λεπτομερούς ιδιωτικού συμφωνητικού **πωλούνται** για οικοσυστημικούς φίλους με την αρχική συνολική κεφαλαιοποίηση να υπολογίζεται στο 2,000,000, 2,500,000 έως 3,000,000 ευρώ ανάλογα με το αν πληρώνουν μετρητοίς, με πενταετή ή δεκαετή πρόβλεψη.

ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΓΙΑ ΑΤΟΜΙΚΗ ΕΝΗΜΕΡΩΣΗ:

+30 6976 435232, org_usa@icloud.com

ΕΠΕΝΔΥΣΗ 51% ΓΙΑ ΤΑ DISRUPTION & FUTURISM FORA

Με την συνεργασία διμερών επιμελητηρίων προβάλλουμε με στοχευμένες δράσεις επικοινωνίας “Global Disruptors-Futurists”. Εστιάζομαστε στην μετα- προβολή όσων κέρδισαν βραβεία σε διοργανώσεις του FORBES, MIT TECHNOLOGY REVIEW, FORTUNE και φορέων έρευνας για DISRUPTORS διεθνούς κύρους όπως “CB INSIGHTS και VENTURE SCANNER”.

Θα υπάρξουν και προτάσεις πώλησης σημαντικών μεριδίων σε στρατηγικούς επενδυτές με 200,000 σε κεφάλαιο και εργασία ανά διοργάνωση σε: 1. NEW YORK, 2. TORONTO, 3. ZURICH, 4. INDIA, 5. CHINA, 6. AUSTRALIA, 7. AFRICA με στόχο την εξειδίκευση του ρίσκου.

Δεν θα ισχυριστούμε ότι αυτό που επιχειρεί η ORGANOTECHNICA LLC δεν γίνεται ήδη και μάλιστα με πολλούς και αποτελεσματικούς τρόπους, αλλά θεωρούμε ότι αν υπάρξει μία σοβαρή, επίμονη και συνεπής μακροπρόθεσμη προσπάθεια προς εκείνους που αδικώς απορρίπτονται σε δεύτερο ή τρίτο γύρο χρηματοδότησης από τις υφιστάμενες διαδικασίες δικτύωσης και παράλληλα εξασφαλιστεί η παρουσία των ισχυρών παικτών και ας μην έχουμε οικονομικό άμεσο όφελος θα μπορούσαμε να δημιουργήσουμε ένα αρχικό μικρό μερίδιο αγοράς που σταδιακά (**BEYOND 2031**) θα γίνει εκθετικό.

Στον έμμεσο ανταγωνισμό υπάρχουν εκδηλώσεις που οργανώνουν κοινότητες οικοσυστημάτων START UPS ανα τον κόσμο τοπικά, περιφερειακά, εθνικά και παγκόσμια. Αυτή είναι μία εξαιρετική πηγή για αλληλογνωριμία των καινοτόμων εταιρειών και των εταιρειών επιχειρηματικών κεφαλαίων. Τέλος οι ίδιες οι εταιρείες επενδυτικών κεφαλαίων διαθέτουν εξωτερικούς συνεργάτες με αποκλειστικά συμβόλαια που περιφέρονται από εκδήλωση σε εκδήλωση που διερευνούν σε real time το τοπίο...

Σήμερα η δικτύωση γίνεται κυρίως με φανερές ή κρυφές ιδιόκτητες πλατφόρμες εταιρειών επιχειρηματικών κεφαλαίων πράγμα που αποτελεί ένα έμμεσο ανταγωνιστή. Γίνεται επίσης με πλατφόρμες κυβερνητικών οργανισμών

που συχνά συνδέονται με τραπεζικούς οργανισμούς ή ιδρύματα απο εμβληματικές μορφές του χώρου που θέλουν προσωπικούς μηχανισμούς αξιολόγησης.

Αυτό που δεν υπάρχει σήμερα, με βάση την έρευνα της ORGANOTECNICA LLC είναι μία καθαρά **υβριδική ανεξάρτητη και διαφανών σκοπιμοτήτων πλατφόρμα** που δεν θα εξαντλείται στην προώθηση συγκεκριμένων εταιρικών οικοσυστημάτων. Υπάρχει κατακερματισμός σε εταιρικά οικοσυστήματα που πάντα έχουν την δική τους ατζέντα.

Περιφερειακές υβριδικές πλατφόρμες υπάρχουν οι οποίες είναι αποτελεσματικές μόνο στο φυσικό επίπεδο ενώ το ψηφιακό λειτουργεί ως μία βάση δεδομένων δεύτερης ποιότητας σε σχέση με τις πλατφόρμες των διεθνών εταιρειών έρευνας όπως οι CB INSIGHTS και το VENTURE SCANNER.

Σήμερα οι ιδιόκτητες ψηφιακές πλατφόρμες εταιρειών επιχειρηματικών κεφαλαίων δέχονται αιτήματα αξιολόγησης και η διαδικασία ξεκινά αφού υποβληθούν κάποιες αρχικές πληροφορίες τεχνολογικού, προιοντικού, οικονομικού και επιχειρηματικού χαρακτήρα. Τα πρώτα στοιχεία κρίνουν το αν θα γίνει ένα ραντεβού για διερεύνηση της πιθανότητας χρηματοδότησης.

Θα δημιουργηθεί μια ψηφιακή πλατφόρμα της ORGANOTECNICA LLC συνάντησης των start ups και venture capitals με στόχο την μεταξύ τους σχέση χρηματοδότησης. Κατά τακτά χρονικά διαστήματα θα υπάρξουν και live συναντήσεις σε κάθε ήπειρο σε σημαντικά οικονομικά κέντρα.

Η ORGANOTECNICA LLC. σχεδιάζει την δημιουργία μιας υβριδικής (ψηφιακής και φυσικής) πλατφόρμας με περιφερειακή τμηματοποίηση που θα δικτυώνει διαδραστικά και ψηφιακά την διεθνή επιχειρηματική κοινότητα των νεοφυών επιχειρήσεων και των διεθνών εταιρειών επιχειρηματικού κεφαλαίου σε κάθε ήπειρο με καινοτόμα επιχειρηματικά μοντέλα.

Για να γίνει κατανοητή η επιχειρηματική προσέγγιση της συγκεκριμένης επιχειρησιακής μονάδας και να υπάρξει μία κοινή ορολογία για συζήτηση καλό θα ήταν να μελετηθούν τα κατωτέρω βιβλία που αποτελούν οδηγούς μας στην μεθοδολογία υλοποίησης επενδύσεων που χαρακτηρίζονται απο αβεβαιότητα λόγω ασύμμετρου περιβάλλοντος ή έλλειψης ιστορικών στοιχείων απόδοσης ή διεύθυνσης.

1. JOHN DOERR **“MEASURE WHAT MATTERS”**.
2. ERIC RIES **“THE LEAN START UP”**.
3. STEVE BLANK **“THE FOUR STEPS TO THE EPIPHANY”**
4. REID HOFFMAN **“BLITZSCALING”**.
5. ISMAIL SALIM **“EXPONENTIAL ORGANIZATIONS”**,
“EXPONENTIAL TRANSFORMATION”.
6. ROBERT GREENE **“THE LAWS OF HUMAN NATURE”**, **“MASTERY”**.
7. MARK JOHNSON **“REINVENT YOUR BUSINESS MODEL”**.
8. JIM COLLINS **“HOW THE MIGHTY FALL”**.
9. NASSIM NICHOLAS TALEB **“ANTIFRAGILE”**.
10. ADAM GRAND **“ORIGINALS”**.
11. SAFI BAHCALL **“LOONSHOTS”**
12. PAUL HAGUE **“THE BUSINESS MODEL HANDBOOK”**
13. ALEXANDER CHERNER **“THE BUSINESS MODEL”**

**14. JOHN MULLINS “THE NEW BUSINESS ROAD”, “GETTING TO PLAN B”,
“THE CUSTOMER FUNDED BUSINESS”**

**15. ALEXANDER OSTENWALDER, YVES PIGNEUR “BUSINESS
MODEL GENERATION”, “VALUE PROPOSITION DESIGN”**

Η βασική παράμετρος αξιολόγησης για την συγκεκριμένη επιχειρησιακή μονάδα είναι και σε αυτήν την περίπτωση το μακροπρόθεσμο του επενδυτικού ορίζοντα. Δεν επιδιώκουμε απόδοση παρά απο το **BEYOND 2031** απο την συμμετοχή μας.

Η επιχειρηματική ιδέα είναι η μεσολάβηση για την χρηματοδότηση καινοτόμων επιχειρήσεων που επιδιώκουν την μετάβαση απο το καθεστώς ενός διακεκριμένου START UP σε μία εταιρεία που επιτυγχάνει το SCALE UP.

Το επιχειρηματικό μοντέλο (BUSINESS MODEL) της εταιρείας ORGANOTECNICA LLC είναι κυρίως το **“FREEMIUM”**. Δεν χρεώνει καθόλου για την συμμετοχή την αγορά παροχής επενδυτικών κεφαλαίων ή των νεοφυών διακεκριμένων καινοτόμων επιχειρήσεων παρα μόνο για προαιρετικές επιπλέον υπηρεσίες όπως το κεντρικό πάρτυ δικτύωσης ή την παροχή στοχευμένων υπηρεσιών B2B.

**ΧΡΗΜΑΤΑ ΠΑΡΑΓΟΝΤΑΙ ΜΑΚΡΟΠΡΟΘΕΣΜΑ ΜΕ SUCCESS FEES ΤΩΝ DEALS
ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΕΜΒΕΛΕΙΑΣ ΚΑΙΝΟΤΟΜΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ**

**ΑΞΙΟΠΙΣΤΕΣ ΕΤΗΣΙΕΣ ΠΗΓΕΣ ΕΝΤΟΠΙΣΜΟΥ ΚΑΙΝΟΤΟΜΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ ΠΟΥ ΣΥΝΔΕΟΝΤΑΙ ΜΕ ΤΗΝ ΑΓΟΡΑ
ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ ΧΩΡΙΣ ΚΟΣΤΟΣ ΑΠΟΚΤΗΣΗΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΩΝ.**

Η ORGANOTECNICA LLC θα αξιοποιήσει ως στοχευμένες πηγές πληροφορίες που παρέχονται δωρεάν απο τις κοινοποιήσεις απο τις κατωτέρω αναφερόμενες πηγές A-B.

A. ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΕΤΑΙΡΕΙΕΣ ΕΡΕΥΝΩΝ

- I. CB INSIGHTS
- II. VENTURE SCANNER

B. ΔΙΕΘΝΗ ΕΝΤΥΠΙΑ PORTALS ΜΕ ΒΡΑΒΕΥΣΕΙΣ ΕΤΗΣΙΑ ΚΑΙΝΟΤΟΜΩΝ ΕΤΑΙΡΕΙΩΝ

- I. FORBES LISTS/AWARDS
- II. MIT TECHNOLOGY REVIEW
- III. FORTUNE
- IV. MONEY 20/20
- V. FINTECHNEWS
- VI. FUTURISM.

Το επιχειρηματικό μοντέλο για να είναι αποτελεσματικό προϋποθέτει την συνεργασία Επιμελητηρίων ή Επαγγελματικών φορέων που επικοινωνιακά μπαινουν μπροστά για να αποσπαστεί η συμμετοχή των εταιρειών κατ αρχάς δωρεάν και μετά για το premium με χρέωση επιπλέον υπηρεσίες. Πάρα πολύς χρόνος θα αφιερωθεί για την απόσπαση της συμμετοχής τέτοιου τύπου φορέων που θα βάλουν το όνομα και το κύρος τους στο τραπέζι έναντι επικοινωνιακών και οικονομικών ανταλλαγμάτων. Για το συγκεκριμένο θα αξιοποιηθούν και οι διεθνείς σχέσεις Ελληνικών διμερών επιμελητηρίων με αντίστοιχους Ευρωπαϊκούς ή διεθνείς οργανισμούς.

Έχουμε την εξαιρετικά θετική εμπειρία της επιτυχημένης τριακονταετούς στρατηγικής μας διείσδυσης στην Ελλάδα ως υποτίθεται “ΓΕΡΜΑΝΟΙ” λόγω της συνεργασίας με το Ελληνογερμανικό Επιμελητήριο που το διοικούσαν τότε τρεις εξαιρετικοί στρατηγικοί συνεργάτες μας (Μπλααφούτας, Μαραγκός, Φούνκ). Μέσα απο την εκθετική προβολή του Ελληνογερμανικού Επιμελητηρίου ως διοργανωτή είχαμε την χωρίς επιφυλάξεις αποδοχή απο το σύνολο των Εθνικών θεσμικών φορέων. Και στην Ελλάδα και στο εξωτερικό πάσχουν απο αυτό που εμείς ονομάζουμε “ΘΕΣΜΟΛΑΓΝΕΙΑ”...Η ίδια ακριβώς πρόταση αν προταθεί απο ένα ιδιώτη αντί ενός φορέα έχει εντελώς διαφορετική αντιμετώπιση. Συχνά αυτή η προσέγγιση φτάνει ή ξεπερνά τα όρια της γεινιότητας. Υποτίθεται ένας φορέας είναι έντιμος και με θεσμική λογική αντί συντεχνιακή ενώ οι ιδιώτες ανέντιμοι και σε κάθε περίπτωση με κρυφή ατζέντα ...

Αν έχουμε ένα ανοικτό οικοσύστημα θεσμικών και ιδιωτών συνεργατών και αν έχουμε πέρα απο μία τυπική αιγίδα ή συνδιοργάνωση ένα πολύ αξιόπιστο εταιρικό και θεσμικό οικοσύστημα θα αποκτήσουμε μη ιδιόκτητες

(υποαπασχολούμενες υποδομές τρίτων), διεθνή δίκτυα συνεργατών που θα μπορούσαν να είναι πολύτιμα κατά την διαδικασία διείσδυσης μας στην αγορά ενώ θα μας επέτρεπαν να μειώσουμε δραματικά ανθρώπινα και άλλα κόστη. Τα ΔΣ συνεργαζόμενων οργανισμών ή εταιρειών θα μπορούσαν να θέσουν στην υπηρεσία μας την οικονομική και κοινωνική τους επιρροή σε κρατικές υπηρεσίες ή επιχειρηματικών οικοσυστημάτων.

Έχουμε επεξεργαστεί τα προηγούμενα 35 χρόνια διάφορα επιχειρηματικά μοντέλα συνεργασίας με διαφόρων ειδών φορείς και μπορούμε και τώρα να πειραματιστούμε χωρίς δόγματα με βάση πάντα αυτούς που θα έχουμε απέναντί μας και τις δυνατότητες τους. (διαβάστε για innovation accounting).

Για να υλοποιηθεί η συγκεκριμένη επένδυση θα πρέπει να αφιερωθεί το 50% του διαθέσιμου χρόνου του Ιδρυτού του Money Show για 10 χρόνια ενώ 100-130 μέρες τον χρόνο θα πρέπει να αφιερώνεται σε επιχειρηματικά ταξίδια σε ΕΥΡΩΠΗ, ΚΙΝΑ, ΙΝΔΙΑ, ΝΟΤΙΟΑΝΑΤΟΛΙΚΗ ΑΣΙΑ/ΣΙΓΚΑΠΟΥΡΗ, ΑΥΣΤΡΑΛΙΑ, ΚΑΙ ΑΦΡΙΚΗ.

Η θυσία της **γραμμικής υπερανάπτυξης** των δραστηριοτήτων στην Ελλάδα, Κύπρο κρίνεται απαραίτητη γιατί έχουμε εκθετική στόχευση στην τρίτη καθαρά διεθνή στρατηγική επιχειρησιακή μονάδα.

Η ORGANOTECNICA LLC έχει έδρα και γραφεία στην Νέα Υόρκη και θα αποκτήσει και στην Σιγκαπούρη. Στόν πρώτο κύκλο η εστίαση της είναι στην Βόρεια Αμερική και Κίνα, γιατί υπάρχει η μεγαλύτερη πυκνότητα υποψηφίων πελατών και σε δεύτερη φάση στην Σιγκαπούρη που αποτελεί εστιακό σημείο σε σχέση με τις ASEAN COUNTRIES και τον τόπο για το διεθνές MONEY SHOW.

ΠΟΙΟ ΕΙΝΑΙ ΤΟ ΕΡΓΟ ΤΟΥ “DISRUPTION & FUTURISM FORUM by MONEY SHOW”

A. ΦΑΣΗ

- I. Οι συνεργάτες της ORGANOTECNICA LLC χαρτογραφούν τις καινοτόμες εταιρείες που αναζητούν κεφάλαια για SCALE UP και τις επενδυτικές εταιρίες επιχειρηματικού κεφαλαίου από το ετήσια ανανεούμενο υλικό που κοινοποιούν οι εταιρείες CB INSIGHTS, VENTURE SCANNER και τα διεθνή έντυπα ή δικτυακές πύλες που αναφέραμε προηγουμένως.
- II. Αναζητούνται διμερή επιμελητήρια ως συνδιοργανωτές που έχουν ανοικτό πνεύμα και την διάθεση να προσκαλέσουν ομοεθνείς τους στις διαδικασίες δικτύωσης.
- III. Επιλέγονται με βάση την θετικότητα ανταπόκρισης οι εταιρείες που ανταποκρίνονται άμεσα
- IV. Δημιουργείται η ηλεκτρονική πλατφόρμα στην οποία παρουσιάζονται και αλληλοσυνδέονται οι καινοτόμες εταιρείες και οι εταιρείες επιχειρηματικού κεφαλαίου
- V. Γίνονται διεξοδικά οι επικοινωνίες κυρίως ηλεκτρονικά αλλά και μέσω τηλεφώνου αλλά επιδιώκονται και προσωπικές επαφές για την επιτυχή διείσδυση στα τοπικά οικοσυστήματα.
- VI. Εστιάζεται η ORGANOTECNICA LLC σε όσους έχουν χρηματοδοτικά κενά και τους προτείνει συμβόλαιο δικτύωσης με SUCCESS FEE αλλά και συμμετοχή σε στοχευμένα ραντεβού δικτύωσης με συμβολικό κόστος. Δεν περιμένουμε να πληρώσουν ή να υπογράψουν άμεσα συμβάσεις όσοι ήδη έχουν συγκεντρώσει αρκετά κεφάλαια στην άμεση διάθεση τους αλλά και για αυτούς επιδιώκουμε το να τους εμπλέξουμε όταν δούν ότι στις λίστες συμμετοχών μας υπάρχουν σε επίπεδο διοικήσεων οι άνθρωποι και οι εταιρείες που δεν τους κλείνουν ραντεβού ή τους αφορούν μελλοντικά.
- VII. Σταδιακά θα υπογράψει η ORGANOTECNICA LLC μία σειρά συμβάσεων με εταιρείες επιχειρηματικού κεφαλαίου που θα προβλέπουν τον μεσολαβητικό ρόλο μας για την πρόωθηση επίλεκτων καινοτόμων εταιρειών στα δικά τους χρηματοδοτικά οχήματα. Τα ποσοστά της ORGANOTECNICA LLC θα κυμαίνονται από 0,1%-6% με βάση την εκάστοτε διαπραγμάτευση.

B ΦΑΣΗ

Γίνονται οι φυσικές διαδικασίες δικτύωσης ανα τον κόσμο και αποκτάται ένα επαρκές υλικό για συμφωνίες αντιπροσώπευσης το οποίο αξιοποιείται με ειδικές παρουσιάσεις B2B ανα τον κόσμο.

4. ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ORGANOTECNICA LLC

ΠΑΡΑΤΗΡΗΣΕΙΣ Α. ΚΕΝΤΡΑ ΚΟΣΤΟΥΣ-ΚΕΡΔΟΥΣ

Η Δομή της Εταιρείας, από την ίδρυσή της και προς το μέλλον, αποτελεί υλοποίηση ενός Στρατηγικού Σχεδιασμού, του οποίου Βασικό Στοιχείο είναι ο "χωρισμός" της Εταιρείας σε μικρότερες Εταιρείες (Κέντρα Κέρδους), με βάση Προϊόντα ή Ομάδες Προϊόντων, με κάθετη Αυτόνομη Δομή και αντίστοιχους Διευθυντές (Business Manager, ο οποίος αντιστοιχεί σε Γενικό Διευθυντή, Product Manager, αντίστοιχος του Διευθυντού Πωλήσεων και Service Manager, αντίστοιχος του Διευθυντού Service μιας Εταιρείας). Για τα Κέντρα αυτά (και τους Διευθυντές τους) το MONEYSHOW παίζει το ρόλο "Τράπεζας" και Συμβούλου Επενδύσεων, με την έννοια ότι η βασική σχέση της Γενικής Διεύθυνσης της Εταιρείας με τους Business Managers αφορά τα Κεφάλαια που πρέπει να επενδυθούν και τις δεσμεύσεις που αυτοί αναλαμβάνουν σε σχέση με το προσδοκώμενο Κέρδος, παρέχοντάς τους μεγάλη ελευθερία και τις αναγκαίες γνώσεις για να εκπληρώσουν τους στόχους τους.

Όλα γίνονται με την πειθαρχία μετρήσιμων αριθμητικά "OKRs"

Αναπτυσσόμενη η Εταιρεία, τα Κέντρα αυτά εξελίσσονται σε πολλές περιπτώσεις σε αυτόνομες θυγατρικές, ιδίως όταν κρίνεται ότι η τεχνογνωσία και το στυλ του Κέντρου διαφέρει από αυτό της Μητρικής Εταιρείας. Για να συμβεί αυτό θα πρέπει οι αριθμοί να το υποστηρίζουν επαρκώς

Ο Σχεδιασμός συμπληρώνεται, από την πλευρά της Μητρικής Εταιρείας, με τους Development Managers, οι οποίοι διευθύνουν τα Πλάνα Ανάπτυξης (Νέοι Κλάδοι, Νέα Προϊόντα, Νέες Συνεργασίες, Εξαγορές, Στρατηγικές Αγορές, Γενική Πολιτική Τιμών και τους Account Managers, οι οποίοι ασχολούνται με την μεγιστοποίηση της αξιοποίησης ενός Πελάτη, ο οποίος πιθανόν να αποτελεί στόχο περισσότερων Κέντρων Κέρδους.

Β. ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ORGANOTECNICA LLC

Η ανάπτυξη της Εταιρείας ORGANOTECNICA LLC τα έτη 2021-2030 βασίζεται σε δεκαετές Επενδυτικό Πρόγραμμα, ύψους 1,000,000 ευρώ για το **DISRUPTION & FUTURISM FORUM by MONEY SHOW**.

ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΕΣ ΑΝΑΓΚΕΣ ΓΙΑ ΕΛΛΑΔΑ ΤΗΣ MONEY LAB IKE.

Η ανάπτυξη της Εταιρείας MONEY LAB IKE τα έτη 2021-2030 βασίζεται σε δεκαετές Επενδυτικό Πρόγραμμα, ύψους 700,000 ευρώ..

ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΙΚΕΣ ΑΝΑΓΚΕΣ ΓΙΑ ΚΥΠΡΟ ΤΗΣ MONEY SHOW IKE

Όπως αναφέρεται και στο Business Plan, η ανάπτυξη της Εταιρείας κατά τα έτη 2021-2030 βασίζεται σε δεκαετές Επενδυτικό Πρόγραμμα, ύψους 300.000 ευρώ..

**ΠΡΟΣΟΧΗ! ΟΙ ΠΑΡΟΥΣΕΣ ΙΔΙΩΤΙΚΕΣ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ ΔΕΝ
ΕΧΟΥΝ ΟΥΔΕΜΙΑ ΣΧΕΣΗ ΜΕ ΔΗΜΟΣΙΑ ΕΓΓΡΑΦΗ ΣΤΟ
Χ.Α./Χ.Α.Κ. Η ΑΛΛΟ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΟ.**

ΑΠΕΥΘΥΝΟΝΤΑΙ ΑΠΟΚΛΕΙΣΤΙΚΑ ΣΤΑ ΜΕΛΗ ΤΟΥ CLUB ΕΠΕΝΔΥΤΩΝ ΤΟΥ MONEY SHOW, **MONEYLAB**